



 **OKAVEO**

PILOTEZ VOTRE PERFORMANCE ACHATS



Qui nous sommes

CROP & CO
Organisation achats performante

Accompagner
la transformation
des Organisations Achats

Formation
by CROP & CO

Former les équipes
aux meilleures pratiques et
assurer le transfert

OPÉRATIONS
by CROP & CO

Mener des dossiers opérationnels,
accompagner à la passation
et dégager des gains visibles

OKAVEO

Manager, communiquer, piloter
et assurer la valorisation
de la Fonction Achats

Notre savoir-faire, sur **l'ensemble du processus**, apporte une réponse adaptée à vos prochains défis.

DES RÉFÉRENCES EXIGEANTES

GHT



COLLECTIVITÉS



SERVICES & INDUSTRIE



« Intuitif, pratique, essentiel, OKAVEO a su répondre à mes besoins, notamment en termes de gestion de projets achats et avec la possibilité de réaliser un tableau de bord et suivi des gains financiers. »
Franck PERRIN, Responsable du secteur achats du CHRU de Nancy.



« Nous avons choisi OKAVEO pour ses points forts : sa simplicité, son ergonomie et son coût bien sûr, vous parlez à des acheteurs ! »
Aurélien DELEAU, Directrice achats chez Groupama.

MÉTIER ACHATS

L'IA en premier !

Chez Crop and co, l'IA est **l'Intelligence de l'Acheteur**. C'est l'acheteur qui reste le maître du jeu et le digital est un moyen qui lui permet de faire mieux, plus vite, de manière plus partagée et donc plus sûre.

SIMPLE

Quand c'est **simple et efficace**, c'est utilisé !

Notre plateforme se comprend vite et s'utilise facilement. Parce que nous connaissons l'importance de la simplicité dans l'adoption par les utilisateurs, nous avons conçu OKAVEO avec des acheteurs.

COLLABORATIF

Acheter n'est pas une activité solitaire !

Chaque acteur du processus achats est connecté, il peut suivre et **interagir tout au long du projet**. Vous retrouvez, au même endroit, toutes les informations qui méritent d'être partagées.

VISIBLE POUR MIEUX COMMUNIQUER

La communication est un enjeu essentiel des directions achats.

Notre plateforme est un levier pertinent du **dispositif de communication** de l'équipe achats.

A partir d'un tableau de bord complet, elle permet la diffusion d'informations et de reporting personnalisés.

INTER OPÉRABLE

Parce que le directeur achats veut tout avoir ;)

Et c'est normal. Nous avons créé OKAVEO à partir de ce constat et sur un **socle technologique ouvert, « connectable » et sécurisé**.

COUVERTURE FONCTIONNELLE : L'ESSENTIEL POUR PILOTER LES ACHATS

 OKAVEO



Besoins

Exprimer les besoins et
anticiper
la planification



Fournisseurs

Animer son panel et
une base de sourcing



Dossiers

Collaborer
avec l'équipe projet



Budgets

Renforcer le dialogue
avec les Finances



Contrats

Piloter le suivi d'exécution



Pilotage

Accéder à un reporting simple
et personnalisé

MIEUX COLLABORER AVEC LES DEMANDEURS

Le demandeur saisit son besoin et suit toutes les étapes du processus. L'information est complète et toujours à jour.

FR 4

Besoins

Liste des besoins Unités fonctionnelles

+ Nouveau besoin Importer

← Exercice 2020 →

Recensement planifié entre le 6 juin 2019 et le 30 novembre 2019 Terminé Modifier

2 Programmer Désélectionner tout Afficher 10 éléments

		Intitulé	Etablissement	Nature	Code nomenclature / Unité fonctionnelle	Montant estimé	Montant computation
<input type="checkbox"/>	⋮	Accessoires IT	CHU de Lyon + d'infos	Fournitures	10 - Accessoires, Périphériques (inactif)	40 000 €	70 000 €
<input checked="" type="checkbox"/>	⋮	Formation à la gestion des stocks	CHR de Bordeaux + d'infos	Services	Mobiliers de bureaux	20 000 €	-
<input checked="" type="checkbox"/>	⋮	Fournitures informatiques	CHS de Paris + d'infos	Fournitures	10 - Accessoires, Périphériques (inactif)	30 000 €	70 000 €

Rechercher :

Nouveau besoin

Auteur : admin | Statut : Création

Demandeur Besoin Estimation financière Calendrier

Intitulé *

Description *

Indiquez toutes les informations nécessaires à la bonne compréhension du besoin pour en faciliter le traitement.

Nature du besoin *

Travaux Fournitures Services

Services sociaux et autres services spécifiques

Référence du marché à relancer

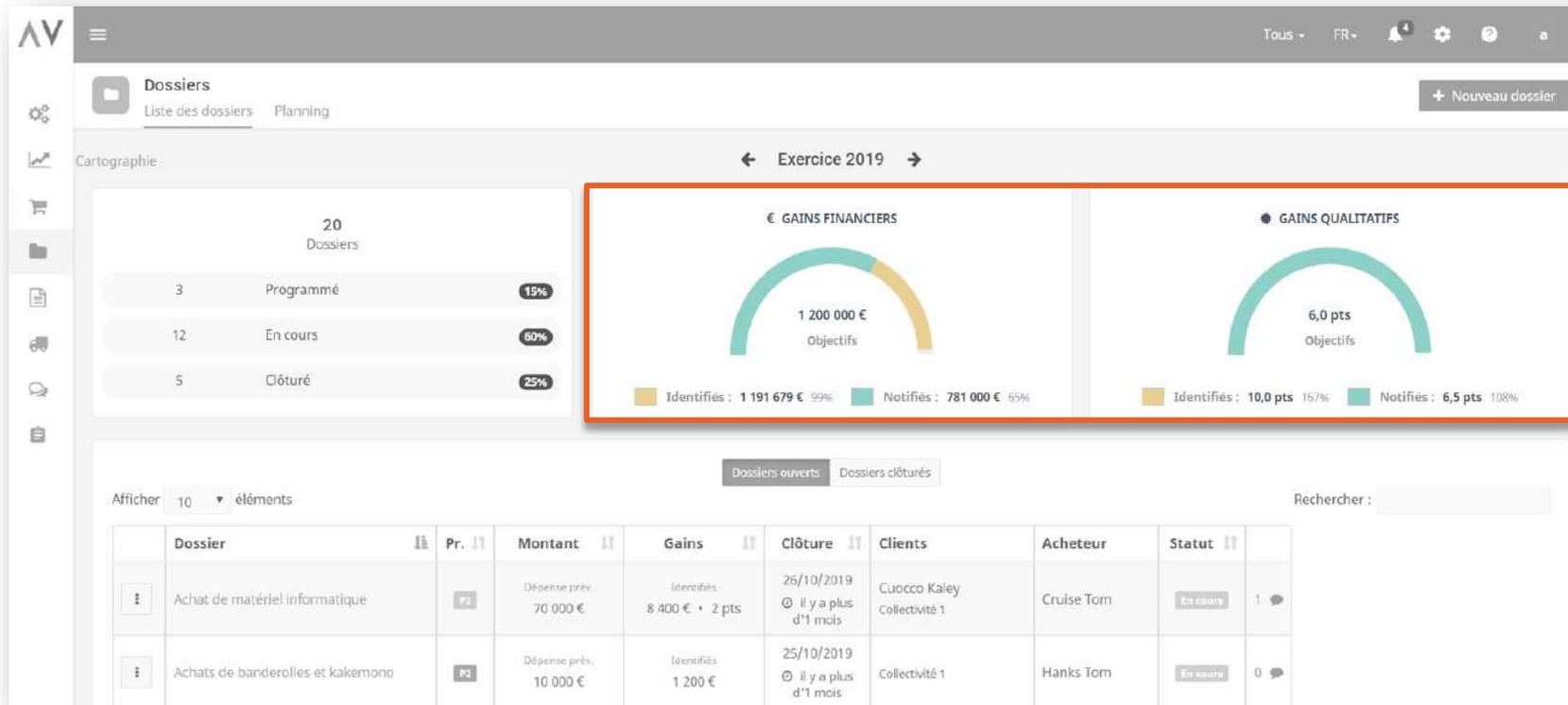
Choisir le marché

Mode de contractualisation

Choisir le mode de contractualisation

Continuer à saisir des besoins Fermer Enregistrer

PILOTER LES GAINS

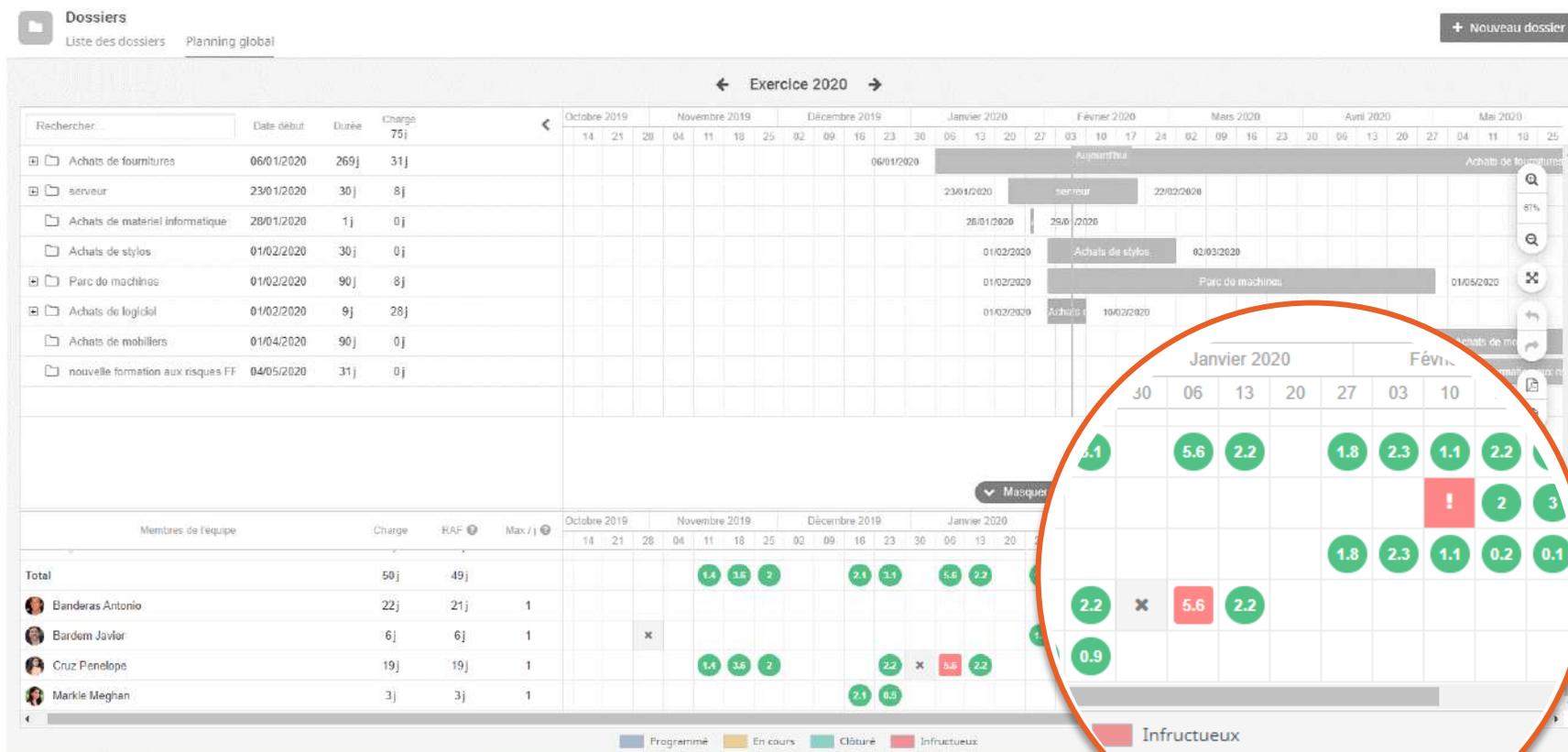


Vous définissez vos objectifs (qualitatifs et quantitatifs) et vous suivez l'avancée de vos résultats.

Vous pouvez valoriser vos actions et gains RSE.

MANAGER L'ACTIVITÉ DE L'ÉQUIPE

Vous identifiez le plan de charge par acteur du processus, par dossier...
Ces informations vous permettent de mieux piloter puis d'arbitrer.



GÉRER LA RELATION FOURNISSEURS

Vous accédez rapidement à la synthèse complète des éléments concernant vos fournisseurs.

Vous pilotez la relation et gérez les risques.

The screenshot shows a web interface for managing suppliers. The main header includes 'Fournisseur ACFAL FORMATION' and a 'Retour' link. A navigation bar contains tabs for 'Informations', 'Evaluations', 'Suivi', 'Plan de progrès', 'Données financières', 'Certifications', and 'Contacts'. The 'Plan de progrès' tab is highlighted with an orange box. The main content area is divided into two sections: a left sidebar with company details and a right sidebar with performance metrics.

ACFAL FORMATION *Pas d'acheteur affecté*

↳ ACFAL FORMATION

Site web : non renseigné
Statut : Panel
Type de société : TPE
Code fournisseur : 33040
Numéro SIRET : 81168737500022
Localisation : Lyon (69007), France
Segmentation :
→ SERVICES → Formation → Formation des usagers

0 Contacts
0 Actions dans le plan de progrès
1 Certifications

Conformité e-Attestations
! 1/3 documents reçus et en cours de validité [Voir](#)

Taux de dépendance
Vous devez ajouter des données financières pour connaître le taux de dépendance de votre fournisseur

Note globale
★★★★☆
2 Evaluations
[★ Evaluer](#)

Dernier suivi
CR du 22 juillet
Créé par admin le 22 juil. 2019
[Ajouter suivi](#)

COMMUNIQUER FACILEMENT ET EFFICACEMENT

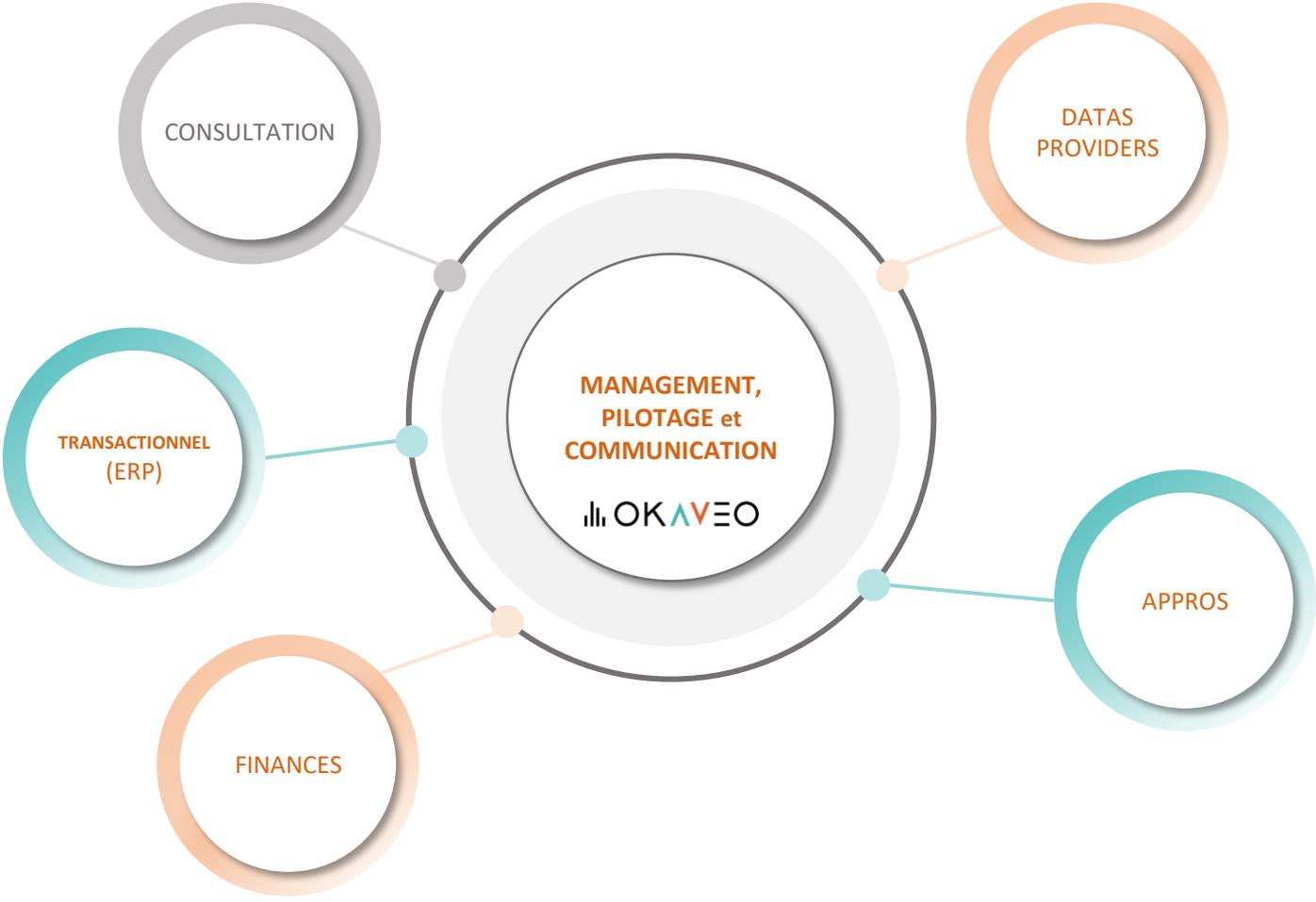


À partir d'une BI(*) achats, vous disposez d'une bibliothèque d'indicateurs.

Vous créez des rapports personnalisés, partagez et diffusez facilement votre reporting.

(*) : business intelligence

UNE PLATEFORME CONNECTÉE



LES SERVICES

DÉPLOIEMENT

- **Gestion de projet** : nous accompagnons toute la phase de déploiement.
- **Atelier fonctionnel** : nous prenons le temps de comprendre votre organisation et de personnaliser OKAVEO.
- **Formation administrateur** : vous êtes autonomes pour accéder aux données.
- **Formation des utilisateurs** : un consultant forme l'équipe sur le plan métier et fonctionnel.
- **Embarquement des clients internes** : vous renforcez vos liens avec les demandeurs.

SUPPORT

- Assistance** :
Hotline et équipe dédiée
- Documentation** :
Un site web et des documents sont à disposition pour une prise en main facilité

- Segmentation achats
- « SIRETISATION » de la base fournisseurs
- Cartographie des dépenses
- Activation des leviers
- Evaluation de la satisfaction
- Gestion des risques
- ...

SUR-MESURE

LE KLUB

C'est LA communauté achats qui rassemble les clients et partenaires d'OKAVEO, déterminés à faire évoluer l'application et à partager les meilleures pratiques métier.



L'ÉQUIPE DÉDIÉE



Jérémie, votre contact
Responsable de projet

« Ancien acheteur, je connais parfaitement vos enjeux et vous accompagne lors de la phase de déploiement. Je m'assure qu'OKAVEO soit **une solution au service du métier achats.** »



Matthias
Responsable du support

« Je suis disponible pour répondre à toutes vos questions et vous aider à bien utiliser OKAVEO. Je partage des **astuces** pour un **usage optimal** ».



Fabrice
Dirigeant Crop and co

« Je garantis la **satisfaction des clients** et assure le suivi des engagements de Crop and co. Nous voulons offrir, aux utilisateurs, la solution qui va leur faciliter la vie ! »



Pierre
Directeur technique

« En charge de l'équipe de développement, je n'ai qu'une seule idée en tête : vous garantir la **meilleure expérience utilisateur** tout en assurant la **sécurité des données** »

1 AMELIORER LA COMMUNICATION

avec toutes les parties prenantes, tout au long du processus Achats

2 RENFORCER LA VISIBILITE DE LA FONCTION ACHATS

auprès de vos partenaires internes et externes

3 PRIORISER LES ENJEUX

et mobiliser mieux vos ressources

4 ACCELERER L'AMELORATION CONTINUE

23 rue Crépet
69007 Lyon
+ 33 (0)4 72 67 99 99

www.okaveo.com



Clément NIÈRE — Chargé de développement
clement.niere@cropandco.com
+33 (0)7 62 37 25 02

“

C'est différent parce que c'est SIMPLE !

Nous voyons trop de solutions coûteuses, longues à mettre en œuvre et qui ne correspondent pas tout à fait aux besoins métiers des équipes achats. Nous avons donc imaginé OKAVEO, une plateforme qui permet à chaque organisation de grandir et de se développer rapidement.

”

Fabrice MÉNELOT,
Président Fondateur de Crop and co

*Crop and co est un organisme de formation agréé (n°82690841769) et référencé Datadock (n°0013349).
Sur demande, nous pouvons établir des conventions de formation.*

CROP & CO

OKAVEO